

ハーバライフのビジネスの機会

使って、伝えて、広がる〈ビジネスのしくみ〉

ハーバライフのセールス&マーケティング・プランでは、製品の購入量(ボリューム・ポイント)に応じたさまざまな割引率や収入プランがあります。

健康的な自分になるという夢はもちろん、ビジネスとしての成功を得ることも可能です。

スーパーバイザーの僕も、最初はみんなと同じメンバーでした。努力すれば、きっと成果はできます！

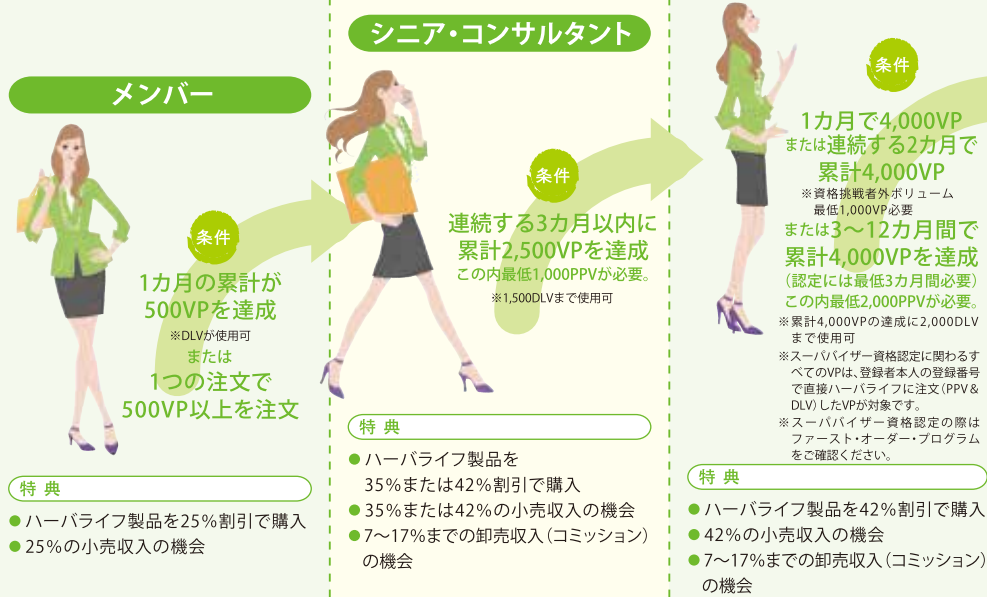


50%の
最大割引が適用される
スーパーバイザー

- 小売収入って?** 小売収入とは、一般のお客様への販売で得られる収入のことです。
- 卸売収入(コミッション)って?** 卸売収入(コミッション)とは、あなたが製品に支払う割引価格と、あなたのダウンライン・メンバーが製品に支払う割引価格の差額です。
- ロイヤリティ収入って?** スーパーバイザーであるあなたの元からつながるひとつのダウンラインで、上から3段階までのスーパーバイザーの売上実績に応じて発生する収入を「ロイヤリティ収入」と呼びます。

〈セールス&マーケティング・プラン〉

VP = ボリューム・ポイント：ハーバライフ製品に割り当てられた点数
 PPV = パーソナリー・パーチェスト・ボリューム：あなたが会社から直接製品を購入したボリューム・ポイント
 DLV = ダウンライン・ボリューム：スーパーバイザー未満のダウンライン・メンバーが、会社から直接製品を購入したボリューム・ポイント



メンバー

条件
1か月の累計が500VPを達成
※DLVが使用可
または
1つの注文で500VP以上を注文

特典
●ハーバライフ製品を25%割引で購入
●25%の小売収入の機会

シニア・コンサルタント

条件
連続する3カ月以内に累計2,500VPを達成
この内最低1,000PPVが必要。
※1,500DLVまで使用可

特典
●ハーバライフ製品を35%または42%割引で購入
●35%または42%の小売収入の機会
●7~17%までの卸売収入(コミッション)の機会

プロデューサー

条件
1か月で4,000VPまたは連続する2カ月で累計4,000VP
※資格挑戦者外ボリューム最低1,000VP必要
または3~12カ月間で累計4,000VPを達成
(認定には最低3カ月間必要)
この内最低2,000PPVが必要。
※累計4,000VPの達成に2,000DLVまで使用可
※スーパーバイザー資格認定に関わるすべてのVPは、登録者本人の登録番号で直接ハーバライフに注文(PPV & DLV)したVPが対象です。
※スーパーバイザー資格認定の際はファースト・オーダー・プログラムをご確認ください。

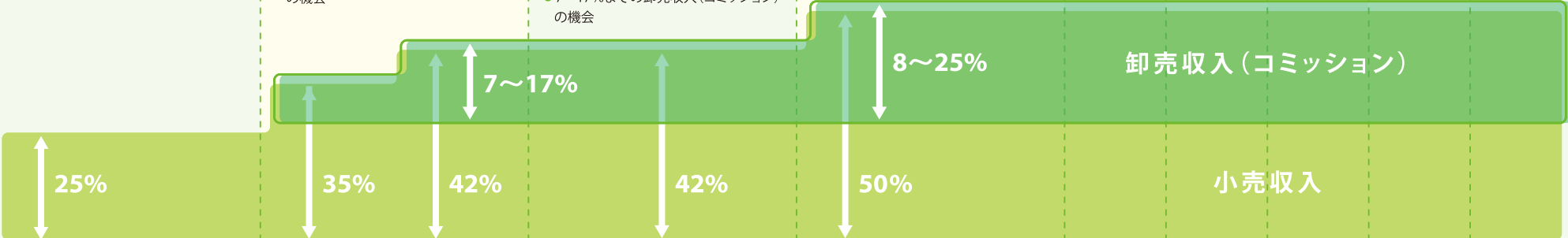
特典
●ハーバライフ製品を42%割引で購入
●42%の小売収入の機会
●7~17%までの卸売収入(コミッション)の機会

スーパーバイザー

特典
●ハーバライフ製品を50%割引で購入
●50%の小売収入の機会
●8~25%までの卸売収入(コミッション)の機会
●1~5%のロイヤリティ収入の機会
●パケーションへの参加資格
●特別なトレーニングやイベントへの参加資格

- ワールド・チーム
 - グローバル・エクステンション・チーム(GET)
 - ミリオネア・チーム
 - プレジデント・チーム
 - チェアマンズ・クラブ
- TABチーム(トップ・アチーバーズ・ビジネス・チーム)

さらなるステップアップで、より大きな成功を



サクセス・ビルダー 1つの注文で1,000PPVを注文すると、42%割引が適用になります。同月の追加注文にも42%割引が適用。

※サクセス・ビルダーは、ステータスではありません。
 ※ファースト・オーダー・プログラム：新規、既存のメンバーが初めて購入できる製品の上限が1,100VPまでとなります。最初の製品購入から10日間は、初めての注文も含み3,999PPV以下です。

- 年間ボーナス
- プロダクション・ボーナス 2~7%
- ロイヤリティ収入 1~5%

※スーパーバイザーはその資格と特典を維持する為に、毎年再認定が必要です。
 ※セールス&マーケティング・プランの詳細については、メンバーサービスにお問い合わせください。